



- ✓ **Despre noi**
- ✓ **Clienți**
- ✓ **Soluții**
- ✓ **Echipă**

Despre noi

Suntem recunoscuți prin:

- **6 ani de activitate** pe piața romanească
- **300 de companii** care au ales soluțiile **Brightway®**
- **5000 de participanți** ce au urmat programele noastre
- **80% din clientii noi** **contiună** programele noastre datorită rezultatelor de business obținute

Clienți

Din **300 de companii** care au ales **Brightway®**, fac parte :



Pentru mai multe detalii vă rugăm vizitați
www.brightway.ro/Brightway/Clienți_1.html

Misiune Valori

Misiunea Brightway®:

“**Unlocking your potential**” Oferim participanților o nouă viziune și posibilitatea de a contura noi linii de acțiune și decizie în organizațiile proprii. Valorificându-și potențialul, fiecare participant care urmează programele noastre contribuie prin dezvoltarea sa profesională la îmbunătățirea rezultatelor de business ale companiei din care face parte.

Valorile în care credem:

- **PARTENERIAT**

Sa simțim la fel pentru a reuși împreună

- **INOVATIE**

Creem pentru ca tu să ai rezultate

- **EXCELENȚĂ**

Serviciile noastre au la bază cele mai înalte standarde de calitate

- **EVOLUȚIE**

Creșterea ta este pentru noi o confirmare

Soluții

Soluțiile
Brightway[®]



In-House

- training intern personalizat
- consultanță și follow-up



Open

Portofoliul nostru contine licențele:

- **brightlink**[®] - *Antrenament în Arta Negocierii și Comunicării*
- **brightbiz**[®] - *Simulare de Business*
- **brightboss**[®] - *Antrenament în Arta Conducerii*

Soluții

Ce înseamnă **Soluții Open** ?

Training-uri care tratează un anumit subiect de business, la care participă manageri și persoane interesate de dezvoltarea profesională din diferite domenii de activitate.

Ce înseamnă **Soluții In-House** ?

Training-uri în interiorul unei companii, însoțite de consultanță, coaching și follow-up la locul de muncă al participanților, având ca scop atingerea unui obiectiv comun al organizației.

Ce câștig dacă particip ?

- între 3 și 8 ani de experiență în domeniu respectiv;
- un set de unelte de business implementabile în propria companie;
- acțiuni concrete de urmat pentru a depăși CRIZA;
- strategii de îmbunătățire a rezultatelor de business;
- prieteni și potențiali parteneri de afaceri printre participanți;

Soluții

Concret, ce voi putea face în compania mea ?

Tehnologia **Brightway**® mă va ajuta să:

- Iau decizii pe baza informațiilor financiare pentru a depăși CRIZA economică;
- Analizez concurența și să diferențiez produsele și/sau serviciile pe care le ofer pentru a fi prima opțiune a clienților;
- Implementez un sistem de conducere prin care toți membrii companiei să se miste către aceleași obiective;
- Negociez avantajos cu furnizorii în perioade dificile;
- Cresc cifra de afaceri a companiei;
- Lucrez cu centre de venituri(bugete) pentru a crește eficiența;
- Comunic eficace și asertiv problemele delicate.

Soluții

Produse marcă înregistrată **Brightway®**

brightlink®
comunicare și negociere



Când intră negocierile la apă ?

- ✓ Negociere
- ✓ Comunicare
- ✓ Vânzare
- ✓ Networking
- ✓ Managementul Conflictelor

brightboss®
leadership și motivare



De ce au oboșit patronii, directorii, conducătorii?

- ✓ Arta Conducerii
- ✓ Motivare
- ✓ Leadership Personal
- ✓ Time Management

brightbiz®
simulare de business



Cum prevezi următorii pași ?

- ✓ Finanțe pentru NonFinantisti
- ✓ Management Financiar
- ✓ Simulare de business

Echipă

Lucian ARGHIRE
Managing Partner & Senior Trainer

Camelia ARGHIRE
Partner & Senior Trainer

Mihai ARGHIRE
Sales Manager & Trainer

Marius TODEANCA
Consultant Juridic

Ileana AMAXIMOAIIE
Senior Trainer

Diana ARGHIRE
Psiholog

Cristian TUDORAN
Senior Trainer

Oana TIMOFTE
Psiholog

Alina BRATU
Office Manager

Vă mulțumim !



Info - Contact:

Adresa: Nicolae Filimon, nr.29, Bucuresti

Telefon: 0745 755 484, Mihai ARGHIRE

E-mail: mihaiarghire@yahoo.com, office@brightway.ro

Web: www.brightway.ro